

Comphya révolutionne les soins des troubles érectiles

Le spin-off issu de l'EPFL espère boucler un tour de table de 3,7 millions de francs cette année.

Par Elisabeth Kim

L'ANNÉE 2018 SERA UNE ÉTAPE CRUCIALE pour Comphya. La start-up, cofondée en juin 2017 par Rodrigo Fraga da Silva, Mikael Sturny et Nikolaos Stergiopoulos, espère boucler un tour de table de 3,7 millions de francs. «Un fonds d'investissement zurichois s'est déjà engagé et il nous manque plus qu'un investisseur pour compléter le fundraising. Mais nous pensons que ce sera le cas ces prochains mois», annoncent les trois scientifiques dont les locaux de recherche sont situés dans le Laboratoire d'hémodynamique et de technologie cardiovasculaire de l'EPFL, dirigé par Nikolaos Stergiopoulos.

Un optimisme qui s'appuie sur le fort intérêt suscité par les activités de Comphya, qui a déjà récolté de nombreux soutiens financiers et distinctions – Venture, Venture Kick, CTI, SPECo, FIT... Le spin-off de l'EPFL développe un implant médical de neuromodulation pour la restauration des fonctions érectiles.

500 millions de patients concernés

«Il faut savoir que 30% des patients ayant des troubles érectiles ne répondent pas à des traitements oraux comme le Viagra», explique Rodrigo Fraga da Silva. Or, les alternatives destinées à ces personnes, telles les prothèses péniennes et les injections intracaverneuses, sont peu satisfaisantes. La solution développée par la start-up vaudoise se base sur la neurostimulation des nerfs, une idée qui n'est pas nouvelle, mais dont l'application est difficile chez l'homme souffrant de troubles érectiles en raison du faisceau de nerfs microscopiques situés dans cette zone du corps.

L'appareil – un prototype baptisé provisoirement CaverSTIM – se compose d'un patch d'électrodes (posé chirurgicalement sur le plancher pelvien) relié à un «généra-



Pour Rodrigo Fraga da Silva et Mikael Sturny, l'année 2018 sera une étape cruciale.

teur d'impulsion», similaire à un pacemaker. «Le tout est actionné par une télécommande qui permet au clinicien d'effectuer les réglages et au patient d'activer une érection», précise Mikael Sturny.

L'implant médical est destiné dans un premier temps aux patients atteints d'une lésion de la moelle épinière ou ayant subi une ablation de la prostate. Soit plus de

500 millions de personnes en Europe et aux États-Unis. Reste qu'avant la commercialisation de l'implant, prévue d'ici deux à trois ans, un long chemin doit être parcouru par Comphya: essais cliniques, production et certification. Pour s'y préparer, la start-up compte engager cette année un spécialiste des questions réglementaires dans le domaine des implants médicaux. ■

PHOTOS: S. LIPHARDT, ISTOCKPHOTO

LeaseTransfer, la plateforme qui facilite le transfert de leasing entre particuliers

EN SUISSE, 47% DES VÉHICULES sont financés par un leasing. Et un contrat sur deux est dénoncé avant son terme! Divorce, perte de son emploi, maladie, départ à l'étranger... Les changements de vie ne permettant plus d'assurer ces paiements peuvent être nombreux à survenir durant les quatre à cinq ans d'un leasing.

Pour Grégory Perales, le déclic est venu lorsqu'une amie se voit réclamer 2500 francs, un montant qu'elle ne possédait pas, pour mettre fin au leasing de son père décédé. Une situation «surréaliste» qui pousse le Genevois à créer LeaseTransfer, une plateforme d'annonces dédiée au transfert et au rachat de

leasing entre particuliers. «Le concept, inspiré du Canada, a été adapté pour la Suisse et a nécessité deux ans de travail avant sa mise en ligne, début 2017», explique Grégory Perales. LeaseTransfer ne prend aucune marge sur les reprises de contrat et compte se financer au travers de la publicité.

La plateforme propose une période d'essai gratuite durant 30 jours et des forfaits allant de 39 francs à 59 francs, pour une publication à durée illimitée. A ce jour, près de 70 leasings ont trouvé un autre repreneur, note Grégory Perales, qui précise que 90% des leasings sont transférables à des tiers en Suisse. **EK**



Près d'un véhicule sur deux est financé en Suisse par un leasing.

Addex lève 30 millions de francs

La société genevoise va augmenter son capital de 40 millions de francs. Plusieurs fonds américains se sont déjà engagés à hauteur de 30 millions de francs. Une bonne nouvelle pour Addex Therapeutics, qui peut ainsi poursuivre le développement du Dipraglurant, une molécule visant à atténuer les effets secondaires des thérapies contre la maladie de Parkinson.

Deux start-up vaudoises primées

Swiss Motion Technologies (ex-Nextep), qui développe des solutions économiques contre l'inconfort des prothèses, et Daphne Technology (système de transformation en engrais des émissions polluantes issues du secteur maritime) ont remporté la finale de l'initiative Venture Kick. Elles reçoivent chacune 130 000 francs, ainsi que des conseils et l'accès à des investisseurs professionnels.

PUBLICITÉ

ESPACE TOURBILLON

PÉPINIÈRE INDUSTRIELLE SUR UNE GARE LOGISTIQUE

A GENÈVE,

- 95'000 m² de surfaces utiles (1/3 déjà réservées)
- Surfaces de 50 à 3'000 m²
- Accessibilité: autoroute, tram et bus, CEVA



**POUR L'INDUSTRIE,
L'ARTISANAT,
LA RECHERCHE,
LES PME ET
LES SERVICES**

SWISS PRIME SITE
Immobilier

WWW.ESPACETOURBILLON.CH